



Let's go further



25 år med præcise
kalkulationer



Tilbud for mere end
25 mia. årligt



Over 3000
tilfredse kunder



Udviklet til store og
små virksomheder



Hundredvis af
færdigkalkulerede
units/moduler

EG Kalkia & EG CalWin Dynamic

EG Partneraftale

Er du opmærksom på installationsbranchens bedste og mest effektive salgskanal?

Med en EG Partneraftale får du ikke alene solgt dine produkter effektivt - du får samtidig god og direkte markedsføring i hele installationsbranchen.



- EG Kalkia
- EG CalWin Dynamic

Hvad er en EG Partneraftale?

EG Partneraftale drejer sig kort og godt om, at du som leverandør/producent har mulighed for at præge produktvalget direkte med dine produkter overfor vores 3000 brugere. Dine produkter vælges i kalkulationerne og ordres herefter elektronisk direkte fra programmet med heraf følgende ordrer til dig. Lettere og mere direkte salgskanal findes ganske enkelt ikke i installationsbranchen.

Dine produkter bliver på en let og økonomisk attraktiv måde eksponeret for de danske installatører, som i vores løsninger vil kunne søge og vælge blandt dine produkter, helt uafhængigt af grossisternes lagerprogrammer. Netop i tilbudsfasen er det vigtigt, at installatøren har let adgang til korrekte og opdaterede data, da det ofte er hér beslutningen om valg af produkter tages. Er det let at finde de relevante produkter, er sandsynligheden for valg af netop dine produkter betydeligt større.

Aftalen går kort og godt ud på, at du kan eksponere dine produkter for mere end 3000 brugere. Dette har flere formål, dels er det god og positiv markedsføring, det er en god service overfor installatørerne og endelig styrker det salget af dine produkter.

» Med partneraftalen har el-installatørerne direkte adgang til vores 4000 varenumre, når de laver tilbud i EG Kalkia-programmet. Det er nemt for vores kunder – og vi får en unik branding.

Erik Ebbe, ejer, GN Belysning A/S

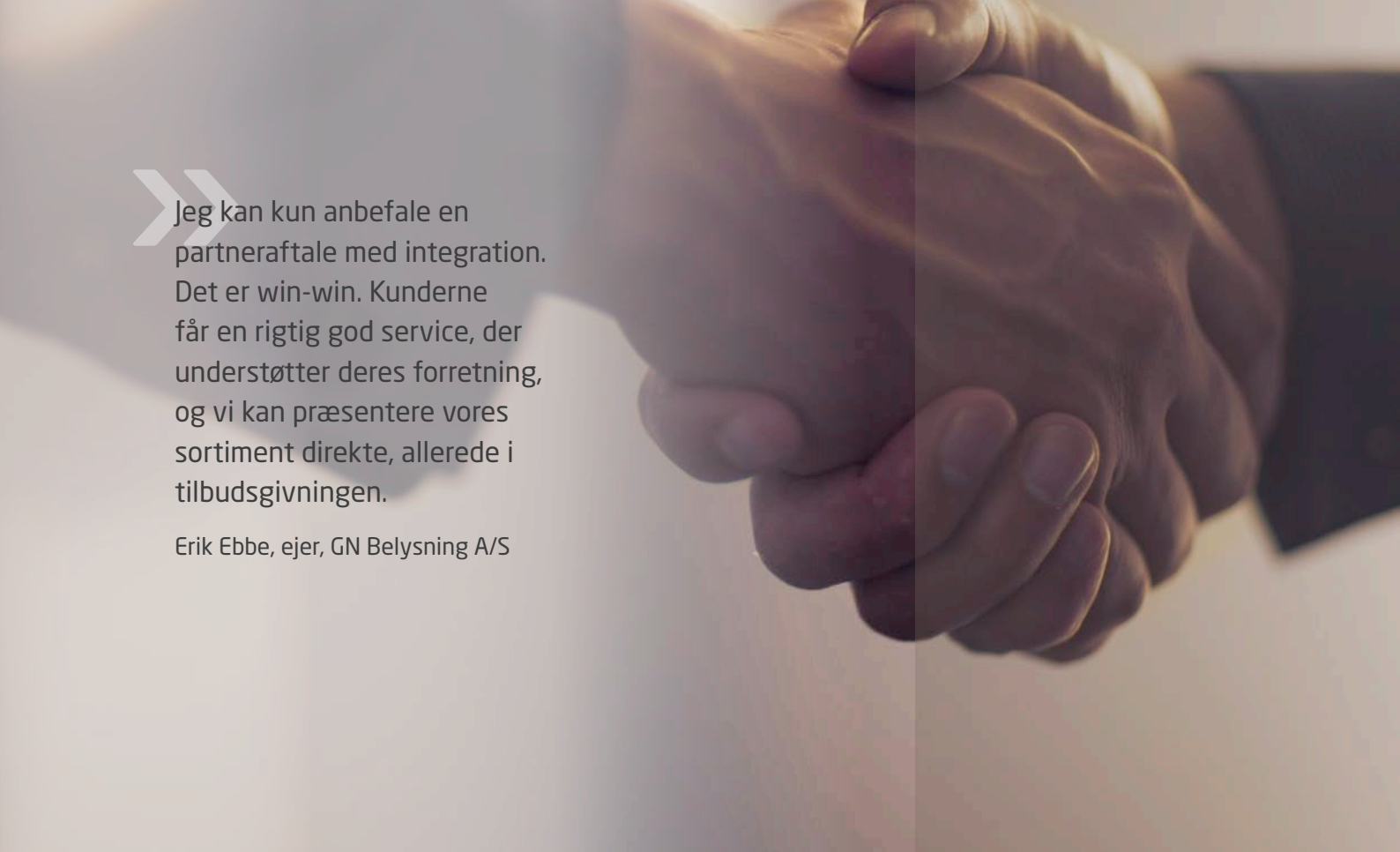
Dit produktkartotek

Med et produktkartotek i EG CalWin Dynamic og EG Kalkia kan du præsentere hele dit produktsortiment overfor installatørerne uafhængigt af grossisternes lagerprogram. I kartoteket kan brugerne søge på tekst, EAN-nummer, VVS/EL nummer samt originalt leverandørnummer. Alle varer i dit produktsortiment, som er relevant for kalkulation, påføres montagepris, så komponenterne kan anvendes i kalkulationerne. Dit produktkartotek forsynes med logo og telefonnummer samt link til dit website.



Dine egne units/moduler

Mulighederne for at præge materialevalget i forbindelse med kalkulation øges betydeligt ved at oprette units/moduler. En unit/modul er en "stykliste" på en bestemt type installation, som samtidig er tegnet/illustreret. Materialevalg i units/moduler bestemmes af dig i samråd med vores teknikere, så du får præcis de produkter ud i markedet, som du ønsker. Units/moduler anvendes af mere end 3000 brugere i stort omfang.




Jeg kan kun anbefale en partneraftale med integration. Det er win-win. Kunderne får en rigtig god service, der understøtter deres forretning, og vi kan præsentere vores sortiment direkte, allerede i tilbudsgivningen.

Erik Ebbe, ejer, GN Belysning A/S

Hvad får jeg ud af EG Partneraftalen?

Som leverandør til installationsbranchen opnår du en meget direkte og yderst effektiv markedsføring af dine produkter. Du kan nu målrettet servere dine produkter til installatørerne på beslutningstidspunktet, nemlig under tilbudsgivning.

Du øger mulighederne for valg af netop dine produkter betydeligt, især hvis du også tilvælger units/moduler. I dag handles flere og flere ordrer elektronisk, det vil sige at materialeindholdet af en kalkulation overføres elektronisk direkte til grossisternes kundesystemer, til elektroniske handelspladser eller andre tilgængelige elektroniske handelsformer. Det er i dag derfor vigtigt, at du som leverandør er repræsenteret i det øjeblik produktvalg foretages, nemlig under kalkulation.



Det er i dag derfor vigtigt, at du som leverandør er repræsenteret i det øjeblik produktvalg foretages, nemlig under kalkulation.

Indhold Partneraftale

EG Partneraftalen består af 2 dele, dels et produktkartotek, som er obligatorisk, og så tilvalgt af units/moduler.

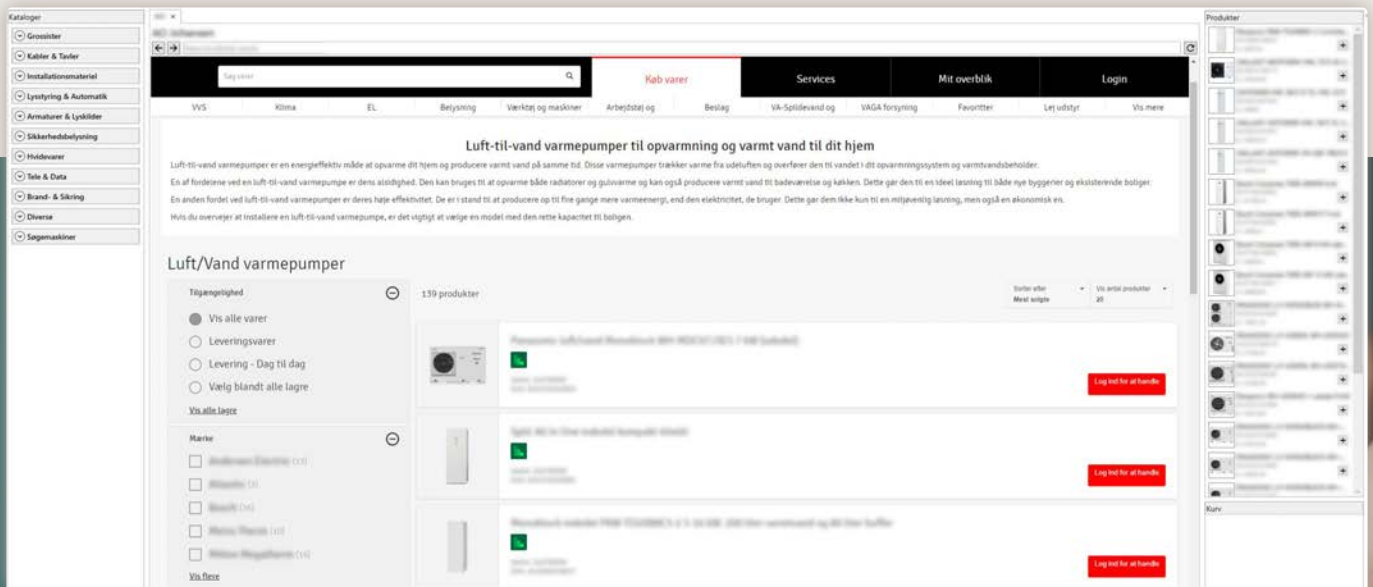
Produktkartotek

Oprettelse af produktkartotek indbefatter oprettelse og implementering af kartotek, indlæsning af varer, påførelse af montagepriser på relevante produkter samt udarbejdelse af søgemoduler/kriterier. Udsendelse af komplet kartotek til alle brugere inkl. orientering, hvor jeres firma er nævnt med logo.

Units/moduler

Oprettelse af units/moduler indbefatter oprettelse og implementering af units, sammensætning af komponenter i samråd med dig, tegning af units i AutoCad.

Kontakt os for yderligere information for oprettelse af et produktkartotek samt units/moduler og priser.





Hvordan kommer vi i gang?

Kontakt os på 7260 2060 eller salg.byg@eg.dk, så kigger vi forbi og viser dig alle fordelene i en EG Partneraftale. Derefter udarbejder vi en kontrakt ud fra dine ønsker og krav. Kontrakten sendes herefter til dig for godkendelse og underskrift.

Når aftalen er returneret til os, går vi i gang med at implementere dine produkter. Det eneste vi skal have fra dig, er dit produktsortiment i elektronisk form, så klarer vi resten.

Når vi har færdiggjort dit kartotek og units/moduler, fremsender vi en version til dig til gennemsyn, inden udsendelse til brugerne. Du skal påregne en produktionstid på cirka 2 måneder fra ordre, afhængig af størrelsen på dit kartotek samt antal units.



Jacob Køstner

Partner Manager
EG Construction

+45 2091 8107
E-mail: jacko@eg.dk

Hvem er med som partner?



Hvem er med som grossist?





Kontakt os for
yderligere information
salg.byg@eg.dk
+45 7260 2060
www.eg.dk

EG CONSTRUCTION

ÉN SAMLET IT-LEVERANDØR

Let's go further